Durante la única posibilidad de entrevistar a Iron Black que tuvimos, que dentro de todo, fue bastante corta ya que no hubo tanto margen de tiempo, se hablaron diferentes cuestiones.

La empresa se presentó con nosotros, dándonos conocimientos sobre lo que hacen ellos y cómo se manejan.

Al finalizar este tema fueron directamente al grano, su problema.

nos dijeron básicamente que quieren saber en todo momento y automatizar el stock, pasando de papeleo a digital, a lo cual responde a porque nos llamaron a nosotros.

A raíz de esta entrevista se nos ocurrieron diversos aspectos para integrarle al sistema

pudiendo tomar pedidos desde la consola, verificando estados de los pedidos, pudiendo ver el stock en todo momento como lo pidió la empresa, tanto productos individuales como kits de productos , poner advertencias cuando falte stock para que el usuario final de este sistema pueda tomar cartas en el asunto y resolverlo desde la comodidad de su computadora que obviamente, tendrá nuestro sistema

en el equipo creemos que fue una entrevista productiva ya que pudimos obtener información más que necesaria para resolver el problema de Iron Black.

Por lo tanto el buen trabajo y alto nivel de calidad es inminente